# Mon Métier de Responsable de secteur





Vous êtes le relais de la direction générale et de la raison d'être du Groupe auprès des caisses/agences de votre périmètre. Vous déclinez la stratégie du Groupe sur le terrain et garantissez la performance commerciale et financière de votre secteur. Vous accompagnez les managers des caisses/agences dans la solidité de leur entité et leur efficacité professionnelle avec une approche de facilitation centrée sur l'humain et les moyens. Pivot entre le réseau et le Groupe, vous coordonnez les synergies internes et veillez à la qualité des relations. Pilote de votre secteur, vous assurez l'efficience de votre organisation aujourd'hui et demain avec un maillage et une qualité de service adéquats. Vous représentez également le Groupe, son image et ses valeurs dans les réseaux internes et externes.

#### **VOS RESPONSABILITÉS**

- Animer la politique du Groupe sur le secteur et développer la performance du réseau par une stratégie de moyens
- Soutenir les directeurs/directrices dans la maîtrise de leurs rôle et responsabilités au sein de leur caisse/agence
- Apporter le support nécessaire aux directeurs/directrices en fonction du contexte
- Piloter l'équilibre des organisations sur le secteur et mettre les compétences au service des résultats

<u>Exemples de parcours pour y parvenir :</u> Expérience réussie en management d'équipe opérationnelle et conduite de projets

- Promouvoir et développer la modernité des caisses/agences en lien avec l'évolution du secteur, les spécificités territoriales et le besoin client
- Entretenir un réseau interne par la confiance et œuvrer à la proximité entre les expertises nécessaires et les besoins du secteur
- Assurer un lien constructif entre les orientations du groupe, l'activité du secteur et les organes de gouvernance
- Développer un réseau externe de qualité au service de l'activité et de la banque, et faciliter les partenariats

<u>Exemples d'opportunités à partir de ce métier</u>: Pour découvrir les autres métiers, consultez la <u>Carte</u> des métiers et parcours professionnels.



LES COMPÉTENCES			
SAVOIR-FAIRE	SAVOIRS	SAVOIR-ÊTRE	
Innovation	Conformité	Apprendre à apprendre	
Maîtrise de risque	Droit	Assertivité	
Management	Durabilité	Être acteur du collectif	
Pilotage	Finance	Être centré client	
	Langues	Être proactif	
	Marketing et communication	Être responsable	
	Offre	Faire preuve de courage	
	Projet et innovation	Faire preuve de flexibilité	
	Ressources humaines	Faire preuve de leadership	
	Sécurité	Faire preuve d'esprit critique	
	Stratégie	Innovation	
		Pédagogie	
		Porter nos valeurs	
		Savoir communiquer	



SAVOIR-FAIRE	Définitions
Innovation	<ul> <li>Être moteur de l'innovation, porter les projets d'évolution et s'engager dans leur réussite</li> <li>Promouvoir une culture du benchmark, la remise en question et l'innovation auprès des équipes dans un objectif d'efficacité et de performance</li> <li>Faire du changement une opportunité, oser adapter le cap et impulser la prise d'initiative au service des enjeux concernés</li> <li>Être l'ambassadeur/ambassadrice du Groupe, sa raison d'être et ses valeurs, et animer un réseau professionnel de qualité au service de la caisse/agence</li> </ul>
Maîtrise de risque	<ul> <li>Évaluer, décrypter les comportements et stratégies à risque et définir le bon niveau de réponse pour garantir un pilotage vertueux des risques</li> <li>Apporter son expertise, partager les choix d'orientations et d'arbitrages et accompagner la mise en œuvre sur le terrain auprès des acteurs concernés</li> <li>Veiller à la rentabilité des activités, garantir le maintien des équilibres financiers et contribuer à l'amélioration des plans de traitement</li> <li>Véhiculer le cadre réglementaire de pilotage du risque et ses opportunités au service de la performance et de la conformité</li> </ul>
Management	<ul> <li>Inscrire l'activité au service des objectifs stratégiques, fixer le cap de l'activité, donner du sens, asseoir son leadership et engager le collectif et sa diversité dans la réussite</li> <li>Mobiliser les équipes dans l'identification des objectifs opérationnels, susciter l'intelligence collective, impulser la dynamique d'innovation et responsabiliser le collectif autour de la réussite</li> <li>Entretenir une relation de confiance et de proximité avec toutes les parties prenantes de l'activité, s'assurer de la capacité du collectif à avancer, identifier les difficultés et apporter le soutien adéquat avec exemplarité et transparence</li> <li>Définir l'organisation, garantir l'adéquation des ressources et compétences aux enjeux et à leurs évolution et se porter garant de l'efficience opérationnelle</li> <li>Faire évoluer les pratiques professionnelles, identifier et révéler les talents, développer les compétences, et embarquer les collaborateurs dans une posture de remise en cause et d'innovation permanentes</li> </ul>
Pilotage	<ul> <li>Intégrer l'environnement et ses enjeux aux objectifs de politique générale et définir la stratégie opérationnelle</li> <li>Promouvoir le projet d'entreprise, donner du sens et engager le collectif dans sa mise en œuvre et sa réussite</li> <li>Anticiper les évolutions, décider les arbitrages nécessaires et décliner les plans d'actions adéquats</li> <li>Maîtriser la performance opérationnelle, rendre compte et engager la responsabilité de l'activité</li> </ul>

SAVOIRS	Compétences	Détails
	• Conformité déontologie	<ul> <li>Conflits d'intérêts client/salarié</li> <li>Corruption</li> <li>Faculté de signalement</li> <li>Listes de surveillance et d'interdiction</li> <li>Suivi du personnel sensible</li> </ul>
	Conformité éthique	• Politique interne d'entrée en relation
Conformité	• Conformité LCB-FT	<ul> <li>Activités internationales</li> <li>AMLFT</li> <li>AMLFT expert - TACO</li> <li>Déclaration de soupçon</li> <li>Droits de communications</li> <li>France</li> <li>Maitrise des outils de pilotage des experts</li> <li>Outils de pilotage du réseau</li> <li>Procédures LCB-FT-SFI - KYC</li> <li>Procédures LCB-FT-SFI - KYT</li> <li>Réglementation et normes LCB-FT-SFI</li> <li>TRACFIN</li> <li>TRACFIN, DGFIP</li> </ul>
	• Conformité réglementaire	<ul> <li>Certifications et formations réglementaires</li> <li>Conformité fiscale</li> <li>Directive MIF / RG AMF</li> <li>Externalisation</li> <li>Finance durable - ESG</li> <li>MICA</li> <li>Prestations essentielles externalisées, IOBSP</li> <li>Protection des investisseurs et transparence de marchés</li> <li>Règlement MAR</li> <li>Réglementation américaine</li> <li>Réglementation FATCA, EAI &amp; QI</li> <li>RGPD</li> <li>Veille réglementaire</li> <li>Volcker, Dodd Franck Act</li> </ul>
	• Dispositifs tutélaires et de contrôle	<ul> <li>Collecte et interprétation de data</li> <li>Contrôle de second niveau CINTMT</li> <li>Contrôle des autorités de tutelle</li> <li>Relations avec les autorités de tutelle</li> <li>Reporting</li> <li>Reporting interne et réglementaire</li> </ul>

SAVOIRS	Compétences	Détails
	• Risques	<ul> <li>Cartographie des risques</li> <li>Risques de marchés</li> <li>Risques de taux</li> <li>Risques opérationnels</li> </ul>
Droit	• Droit civil	<ul> <li>Associations</li> <li>Avant-contrats</li> <li>Conséquences de l'inexécution du contrat</li> <li>Contrats et obligations</li> <li>Crédits ruineux</li> <li>Devoir de conseil</li> <li>Devoir d'information et de mise en garde</li> <li>Droit d'adoption</li> <li>Droit de la famille</li> <li>Droit de la responsabilité civile</li> <li>Droit des contrats de mariage</li> <li>Droit des personnes</li> <li>Droit et régimes matrimoniaux</li> <li>Fraude</li> <li>Identification et traitement des clauses abusives</li> <li>Lésion</li> <li>Libéralités</li> <li>Nom</li> <li>Résiliation</li> <li>Responsabilités professionnelles</li> <li>Sociétés</li> <li>Successions</li> <li>Tutorat</li> <li>Validité des contrats</li> </ul>

SAVOIRS	Compétences	Détails
	• Droit des affaires	<ul> <li>Droit commercial</li> <li>Droit d'auteur</li> <li>Droit de la concurrence</li> <li>Droit de la distribution</li> <li>Droit de la propriété intellectuelle</li> <li>Droit de la protection des données</li> <li>Droit de l'identité de marque</li> <li>Droit des contrats</li> <li>Droit des dessins</li> <li>Droit des marques</li> <li>Droit des sociétés</li> <li>Gestion des contentieux</li> <li>RGPD</li> </ul>
	• Droit des assurances	<ul> <li>Assurance décès</li> <li>Assurance homme clé</li> <li>Assurance responsabilité civile</li> <li>Assurance-vie</li> <li>Contentieux de l'assurance</li> <li>Contrats individuels et collectifs</li> <li>Des biens</li> <li>Des personnes et des professionnels</li> <li>Droit des contrats</li> <li>Exclusions de garantie</li> <li>Exécution du contrat d'assurance</li> <li>Garanties</li> <li>Incapacités</li> <li>Sinistres</li> </ul>

SAVOIRS	Compétences	Détails
	• Droit fiscal	<ul> <li>BIC</li> <li>Comptabilité</li> <li>Contrôle fiscal et contentieux fiscal</li> <li>Conventions internationales</li> <li>Directives européennes</li> <li>Droits d'enregistrement</li> <li>Droits des sociétés</li> <li>Droits des successions</li> <li>Fiscalité</li> <li>Fiscalité corporate</li> <li>Fiscalité internationale</li> <li>Fiscalité patrimoniale</li> <li>IFI</li> <li>IR/PV des particuliers ou des entreprises (BIC, IS, BA, BNC)</li> <li>IS</li> <li>Procédures fiscales</li> <li>PV</li> <li>Successions</li> <li>TVA</li> </ul>
	• Droit pénal	<ul> <li>Droit pénal général</li> <li>Droit pénal spécial</li> <li>Procédure pénale</li> </ul>
	• Droit public	<ul> <li>Administratif</li> <li>Comptable</li> <li>De l'environnement</li> <li>De l'urbanisme</li> <li>Des collectivités territoriales</li> <li>Des marchés publics</li> <li>Finances publiques</li> </ul>
	• Droit social	<ul> <li>Contrat de travail</li> <li>Droit disciplinaire</li> <li>Droit social</li> <li>Gestion des instances représentatives du personnel, négociations collectives, élections professionnelles</li> <li>Temps de travail, repos, congés payés</li> </ul>
Durabilité	• Critères ESG	<ul><li> Critères de gouvernance</li><li> Critères environnementaux</li><li> Critères sociaux</li></ul>

SAVOIRS	Compétences	Détails
	• Diversité	• Diversité
	• Enjeux sociaux et sociétaux	<ul> <li>Culture</li> <li>Diversité</li> <li>Égalité</li> <li>Handicap</li> <li>Inclusion</li> <li>Précarité</li> <li>Vivre ensemble</li> </ul>
	• Environnement	<ul> <li>Climat</li> <li>Décarbonation</li> <li>Écologie</li> <li>Pollution</li> <li>Ressources naturelles</li> </ul>
	• Évaluation des engagements ESG	<ul> <li>Indicateurs d'évaluation des pratiques responsables</li> <li>Management environnemental</li> <li>Outils et méthodologies d'évaluation des politiques et actions</li> </ul>
	Mutualisme	<ul> <li>Raison d'être et valeurs</li> <li>Spécificités du modèle et ses axes d'évolutions</li> <li>Structure organisationnelle</li> </ul>
	• Partenariats sociétaux	<ul> <li>Associations</li> <li>Coopération économique</li> <li>Innovation sociale</li> <li>Mécénat</li> <li>Pratiques responsables</li> </ul>
	Politique et ambitions Groupe	Agora et vie mutualiste

SAVOIRS	Compétences	Détails
• Comptabilité générale  • Comptabilité analytique  • Comptabilité analytique  • Comptabilité analytique  • Comptabilité analytique  • Ratios de lique analytique  • Ratios de renee analytique  • Soldes intermente analytique  • Soldes intermente analytique  • Tableau de firent analytique  • Comptabilité générale  • Comptabilité générale		
	• Comptabilité générale	<ul> <li>Budgets</li> <li>États comptables</li> <li>Outils et logiciels de comptabilité</li> <li>Réglementation et normes comptables</li> <li>Techniques comptables</li> <li>Techniques de comptabilité bancaire</li> </ul>
	Consolidation	<ul> <li>États financiers consolidés</li> <li>Intégration fiscale</li> <li>Obligations légales et réglementaires</li> <li>Techniques de consolidation</li> </ul>
	• Investissements ESG	
Langues	Anglais	
	Communication élus	
Marketing et	Communication externe	
communication	• Etudes marketing	<ul><li>Curation</li><li>Techniques d'analyse</li><li>Techniques de veille</li></ul>

SAVOIRS	Compétences	Détails
	• Animation de la relation client	<ul> <li>Conduite d'entretien</li> <li>Dispositifs de communication</li> <li>Négociation</li> <li>Outil de requêtage FOCUS</li> <li>Outils de pilotage et de suivi clients</li> <li>Prospection et développement</li> <li>SI décisionnel</li> </ul>
	• Offre assurance	<ul> <li>Assurance vie</li> <li>Automobile</li> <li>Courtage</li> <li>Emprunteurs</li> <li>IRD</li> <li>Prévoyance</li> <li>Requêtes commerciales</li> <li>Santé</li> </ul>
Offre	• Offre bancaire particulier	<ul> <li>Banque à distance</li> <li>Bons et comptes à terme</li> <li>Comptes courants</li> <li>Crédits à la consommation</li> <li>Crédits immobiliers</li> <li>Critères d'octroi</li> <li>Éléments constitutifs d'un projet immobilier</li> <li>Épargne bancaire</li> <li>Épargne logement</li> <li>Gamme des crédit immobiliers</li> <li>Gamme des crédits à la consommation</li> <li>Livrets d'épargne non réglementés</li> <li>Livrets d'épargne règlementés</li> <li>Moyens de paiement</li> <li>Outils de simulation</li> <li>Outils de simulation et de souscription IDCHAB</li> <li>Outils de simulation, de souscription IDCC</li> <li>Procédures d'instruction et de gestion</li> <li>Services bancaires aux particuliers</li> <li>Services liés</li> </ul>

SAVOIRS	Compétences	Détails
	Offre bancaire professionnel	<ul> <li>Crédits agri-viti</li> <li>Crédits aux professionnels - associations - OBNL - collectivités</li> <li>Financement internationaux</li> <li>Financements d'acquisition d'entreprises</li> <li>Financements du cycle d'exploitation</li> <li>Financements moyen et long terme</li> <li>Financements structurés</li> <li>Gestion de trésorerie</li> <li>Offre commerciale</li> <li>Outils de simulation, de souscription IDCE</li> <li>Procédures d'instruction et de gestion</li> </ul>
	Offre banque privée	
	• Offre entreprises	<ul> <li>Financements d'acquisition d'entreprise</li> <li>Financements du cycle d'exploitation</li> <li>Financements internationaux</li> <li>Financements moyen et long terme</li> <li>Financements structurés</li> <li>Gestion de trésorerie</li> <li>Offre commerciale</li> <li>Outils de simulation, de souscription IDCE</li> <li>Procédures d'instruction et de gestion</li> <li>Start-up</li> </ul>
	Offre grandes entreprises	
	• Offre immobilière	<ul> <li>AGIMO</li> <li>Déontologie des agents immobiliers</li> <li>Gestion</li> <li>Immobilier ancien</li> <li>Immobilier neuf</li> <li>Mandat de gestion</li> <li>Négociateurs immobiliers</li> <li>Offre produits et services immobilier</li> <li>Outils de souscription et d'administration</li> <li>PACLOC</li> <li>Procédures</li> <li>Réglementation</li> <li>Souscription</li> <li>TIMO</li> </ul>

SAVOIRS	Compétences	Détails
	Offre leasing affacturage particulier	Leasing particulier
	Offre leasing affacturage professionnel et entreprises	<ul> <li>Affacturage KA</li> <li>Affacturage pro</li> <li>Crédit bail immobilier</li> <li>Crédit-bail</li> <li>DAI</li> <li>Ingénierie commerciale</li> <li>Location financière</li> <li>Offre internationale</li> </ul>
	Offre protection des biens et des personnes particulier	Offre Homiris particuliers
	Offre protection des biens et des personnes professionnel	Offre Homiris professionnel et collectivités
	Offre téléphonie particulier	• Téléphonie
	Offre téléphonie professionnel	• Téléphonie
	• Services bancaires	<ul> <li>BAS (Bank as a service)</li> <li>Communication bancaire</li> <li>Flux</li> <li>Franchises</li> <li>Lissage de crédits immobiliers</li> <li>Modes d'amortissement</li> <li>Monétique</li> <li>Outils de tarification TAC et de pilotage</li> <li>Plan de financement</li> <li>Regroupement de crédits</li> <li>Solutions de paiement</li> <li>Tarification des entreprises</li> <li>Tarification des particuliers</li> <li>Tarification des professionnels/agri</li> <li>Tarification des services</li> <li>Taux d'intérêt</li> <li>Taux d'usure</li> <li>Techniques de crédit</li> </ul>

SAVOIRS	Compétences	Détails
Projet et	• Conduite de projet	<ul> <li>Construction et gestion de budget</li> <li>Gestion du changement</li> <li>Méthodologie de construction de projet</li> <li>Outils et méthodes de reporting</li> <li>Planification</li> </ul>
innovation	• Innovation	• Techniques d'idéation
	Intelligence collective	<ul><li>Facilitation</li><li>Outils d'animation</li><li>Techniques d'animation d'ateliers d'IC</li></ul>
	Administration RH	<ul> <li>Gestion de l'alternance</li> <li>Gestion des contrats de travail</li> <li>Médecine du travail</li> <li>Paie</li> </ul>
	Animation de formation	<ul><li>Pédagogie de formation</li><li>Transmission de compétences</li></ul>
Ressources humaines	• Contrôle de gestion social	<ul> <li>Bilan social</li> <li>Gestion de la masse salarial et des effectifs</li> <li>Indicateurs sociaux</li> <li>Outils et méthodologie de projection sociale</li> <li>Strategic Workforce Planning</li> </ul>
	<ul> <li>Développement des compétences et des parcours professionnels</li> </ul>	<ul> <li>Évaluation des compétences</li> <li>Gestion des carrières et des mobilités</li> <li>Méthodologies et outils de gestion des compétences</li> <li>Workforce planning</li> </ul>
	• Diversité	Handicap     Inclusion
	• Fins de carrière	
	Mobilités internationales	<ul> <li>Dispositifs d'expatriation et de détachement</li> <li>Gestion des expatriations et mobilités internationales</li> <li>Rémunération, fiscalité et avantages sociaux des mobilités internationales</li> </ul>
	• QVT	<ul> <li>Égalité professionnelle</li> <li>Gestion et prévention des RPS</li> <li>Réglementation et indicateurs</li> <li>Santé et bien-être au travail</li> </ul>

SAVOIRS	Compétences	Détails
	• Recrutement	<ul> <li>Alternance</li> <li>Communication de recrutement</li> <li>Conduite d'entretien</li> <li>Marque employeur</li> <li>Onboarding</li> <li>Sourcing</li> <li>Techniques de recrutement</li> </ul>
	• SIRH	Outils et dispositifs de pilotage RH
	• PSH	
	• Réglementation HSE	Normes HSE
Sécurité	• Secours à la personne	<ul> <li>Consignes de sécurité</li> <li>N° d'urgence</li> <li>SST</li> <li>Techniques et procédures d'évacuation</li> </ul>
	• Sécurité des biens et des personnes	<ul> <li>Conditions d'accès dans les locaux</li> <li>Discrétion</li> <li>Dispositif d'urgence</li> <li>Dispositifs de protection</li> <li>Environnement de travail</li> <li>N° d'appel CRITEL ou PC Sécurité</li> <li>Vigilance</li> <li>VIGIPIRATE</li> </ul>
	• Sécurité incendie	<ul><li> Alerte incendie</li><li> Cheminement d'évacuation</li><li> Manipulation extincteurs</li></ul>
	Service sécurité site	
Stratégie	Stratégie commerciale	<ul> <li>Stratégie de développement de business</li> <li>Stratégie de distribution</li> <li>Stratégie de vente</li> </ul>
	• Stratégie d'entreprise	<ul><li>Stratégie de croissance</li><li>Stratégie de gouvernance</li><li>Stratégie d'innovation</li></ul>
	• Stratégie financière	<ul><li>Politique de gestion</li><li>Politique de valorisation d'actifs</li><li>Politique d'investissement</li></ul>

SAVOIRS	Compétences	Détails
	Stratégie marketing	<ul> <li>Politique produit</li> <li>Stratégie de communication</li> <li>Stratégie de marque</li> </ul>
	• Stratégie opérationnelle	<ul> <li>Politique de sécurité</li> <li>Stratégie achats</li> <li>Stratégie immobilière</li> <li>Stratégie qualité</li> <li>Stratégie supply chain</li> </ul>
	• Stratégie RH	<ul> <li>Politique marque employeur</li> <li>Stratégie de développement humain</li> <li>Stratégie de learning et development</li> <li>Stratégie sociale</li> </ul>
	Stratégie sociétale et environnementale	<ul><li>Politique environnementale</li><li>Politique sociétale</li></ul>

SAVOIR ETRE	Définitions
Apprendre à apprendre  Capacité à rechercher et mobiliser en permanence les moyens de se développer et d'apprendre. Faire évoluer ses pratiques en fonction de ses nouveaux acquis	<ul> <li>J'exploite les différents processus d'apprentissage pour optimiser le développement de mes compétences</li> <li>Je m'engage en pratiquant et appliquant les nouvelles connaissances</li> <li>Je partage de nouveaux enseignements avec les autres</li> </ul>
Assertivité  Capacité à exprimer ses pensées et ses besoins sans agressivité, sans passivité, sans manipulation	<ul> <li>Je mets en œuvre des attitudes d'expression et d'affirmation de soi sur un mode serein</li> <li>J'adopte une communication non violente, un langage corporel, verbal et paraverbal facilitant l'échange dans un esprit de coopération</li> </ul>
Être acteur du collectif  Capacité à s'inscrire et à participer activement à une dynamique collective, à développer une relation de confiance avec les autres personnes de son équipe et fédérer dans un objectif commun	<ul> <li>Je fédère le travail de mes collaborateurs dans la bienveillance</li> <li>Je fais en sorte d'être juste dans mon approche</li> <li>Je donne du sens au collectif</li> </ul>
Être centré client  Capacité à mettre le client externe comme interne au centre de notre attention, à être force de proposition pour répondre au mieux à ses besoins et à ses attentes au service de la performance	<ul> <li>Je fais du service client la priorité de mon équipe</li> <li>Je fais en sorte que mes objectifs soient en adéquation avec le service client</li> </ul>
Être proactif  Capacité à anticiper et agir de manière proactive pour atteindre un objectif ou résoudre un problème - Capacité à prendre des initiatives, à être prévoyant et à ne pas attendre que les choses se passent avant de réagir	<ul> <li>Je prends des décisions stratégiques qui ont un impact significatif sur l'organisation</li> <li>J'évalue les risques et les opportunités de manière proactive et mets en place des plans d'actions adaptés</li> <li>J'anticipe les tendances futures et les perturbations potenti</li> </ul>
<b>Être responsable</b> Capacité à utiliser les moyens à disposition pour atteindre ses objectifs, à prendre de la hauteur et à être responsable de ses choix pour améliorer la performance de son activité et avancer dans un esprit de confiance	<ul> <li>Je guide et accompagne mes collaborateurs pour les faire évoluer</li> <li>Je partage une vision tournée vers l'amélioration continue</li> <li>Je sais faire confiance et déléguer</li> </ul>

SAVOIR ETRE	Définitions
Faire preuve de courage  Capacité à affronter résolument les questions difficiles et dire ce qui doit être dit	<ul> <li>Je suis connu pour exprimer mes opinions de façon directe et respectueuse</li> <li>Je communique ce qui doit être dit</li> <li>Je témoigne d'une maîtrise face aux désaccords ou aux défis</li> <li>Je me montre prêt à apprendre et à résoudre les problèmes</li> <li>Je sais dire "non" et l'assume</li> </ul>
Faire preuve de flexibilité  Capacité à s'adapter rapidement et efficacement à des situations changeantes ou imprévues - Capacité à remettre en question ses propres certitudes et de trouver des solutions créatives à des problèmes complexes	<ul> <li>J'accompagne et motive mon équipe pour qu'elle s'adapte aux changements organisationnels dans un contexte d'incertitude et de contradictions</li> <li>J'évalue les impacts des changements sur l'ensemble de l'organisation et ajuste les plans d'actions en conséquence</li> <li>J'encourage une culture de l'innovation et de la créativité pour stimuler l'adaptabilité et la flexibilité au sein de l'organisation</li> </ul>
Faire preuve de leadership  Capacité à guider, faire adhérer et inspirer des individus ou organisations dans le but d'atteindre certains objectifs	<ul> <li>Je donne du sens, j'inspire, partage et fais comprendre la stratégie</li> <li>J'incite le partage des connaissances dans l'équipe et j'encourage l'apprentissage coopératif</li> <li>J'accompagne l'acquisition ou la mise en œuvre de nouvelles pratiques par un feedback régulier et constructif</li> <li>Je laisse la place à l'erreur et en tire les enseignements et axes de progrès</li> </ul>
Faire preuve d'esprit critique  Capacité à identifier l'ensemble des aspects d'un sujet et les examiner d'une manière critique pour formuler un point de vue étayé - Être poussé par le désir d'en savoir plus sur les choses, les personnes ou les évènements	<ul> <li>Je réalise une analyse documentée et poussée en vue de construire des stratégies de développement ou de mise en œuvre</li> <li>J'encourage l'esprit critique au sein de mon équipe</li> </ul>
Innovation  Capacité à sortir du cadre existant en proposant des idées nouvelles qui conviennent aux clients et/ou à l'organisation - Se montrer ouvert et curieux à de nouvelles tendances - Développer des moyens nouveaux ou plus performants pour la réussite de l'organisation	<ul> <li>Je fais des propositions pour éviter que le même problème se répète à l'avenir</li> <li>Je teste les idées innovantes sous des angles multiples et variés</li> <li>J'anticipe les prochains défis en agissant dès maintenant</li> <li>Je prends des risques afin de mener à bien les innovations</li> </ul>

SAVOIR ETRE	Définitions
Pédagogie  Capacité à transmettre ses connaissances et ses expériences d'une manière structurée, cohérente et adaptée aux interlocuteurs pour leur permettre de les mettre en pratique	<ul> <li>J'adapte les méthodes d'apprentissage aux besoins de mes interlocuteurs</li> <li>Je facilite l'apprentissage en faisant réfléchir mes interlocuteurs de la manière la mieux adaptée à la situation</li> </ul>
Porter nos valeurs  Capacité à s'inscrire dans les valeurs portées par le groupe en tant qu'entreprise à mission – diversité, inclusion, équité, exemplarité, droit à l'erreur – et à les diffuser dans ses pratiques et à ses collaborateurs	<ul> <li>Je fais preuve d'exemplarité et transmets mon engagement à l'ensemble de mes collaborateurs</li> <li>J'utilise les valeurs clés pour construire une dynamique collective</li> </ul>
Savoir communiquer  Capacité à écouter et comprendre - Savoir appréhender les différentes techniques de communication (écrit, oral, nonverbal), adapter sa communication et faire preuve de pédagogie	<ul> <li>Je sais mobiliser mon auditoire</li> <li>Je communique sur des sujets complexes</li> <li>Je porte mon discours avec conviction</li> </ul>