



L'ACTU ESG

achevée de rédiger le 20/01/2025



« Les équipementiers automobiles accusent une perte nette de 56 000 emplois en Europe entre 2020 et 2024 tandis que BYD (fabriquant chinois d'automobiles) a augmenté ses effectifs de 415 000 personnes entre 2021 et 2023 et multiplié par 6,5x ses ventes de véhicules faisant de lui le leader mondial des véhicules électriques. »



1) Published on 22.10.2024, Press Release: Worst job losses in the automotive supply industry since the pandemic, CLEPA 2) BYD, rapport annuel 2021 et 2023

LES ÉQUIPEMENTIERS AUTOMOBILES EN EUROPE PEUVENT-ILS SORTIR DU LABYRINTHE?

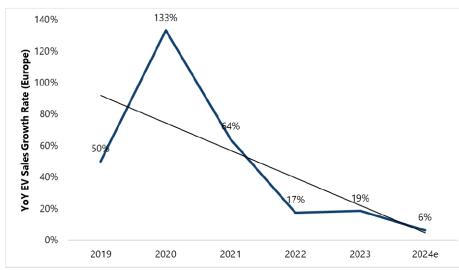
CE QU'IL FAUT RETENIR:

- Le marché automobile européen est en recul, contrairement à la Chine
- •Le marché est contrôlé à 70 % par les asiatiques et la plupart des trente projets européens de gigafactories (usines produisant des batteries pour véhicules électriques) ont été conçus et construits avec l'aide d'entreprises chinoises et coréennes
- Cependant, la Chine ne détient pas tous les savoir-faire en matière automobile. Ainsi, les pièces complexes et lourdes (telles que la motorisation, la transmission, le châssis, les sièges) sont maîtrisées par les européens

Le placement de Northvolt, fabricant de batteries pour véhicules électriques, censé incarner le futur énergétique de l'Europe, en « Chapter 11 » depuis le 21 novembre 2024, pose question sur la stratégie européenne concernant l'industrie automobile. À l'image de cette chute, les équipementiers automobiles accusent une perte nette de 56 000 emplois en Europe entre 2020 et 2024¹ tandis que BYD (fabriquant chinois d'automobiles) a augmenté ses effectifs de 415 000 personnes entre 2021 et 2023² et multiplié par 6,5x ses ventes de véhicules faisant de lui le leader mondial des véhicules électriques. L'industrie automobile européenne semble engluée dans une règlementation sévère avec peu de contreparties financières, contrairement aux subventions massives de l'Inflation Reduction Act aux États-Unis et au soutien du gouvernement chinois à ses industriels...

... et face à un très faible engouement des consommateurs européens pour ses véhicules très coûteux.

Rythme de croissance des ventes de véhicules électriques en Europe (publié le 27 novembre 2024)



Source: IEA, Jefferies





« Le marché européen de véhicules vendus (y compris le Royaume-Uni) s'est rétréci à 13,4 millions en 2024, soit un recul de 17 % vs. 2018. La production européenne hors Royaume-Uni avait également fortement diminué de 18,5 %, à 12,2 millions en 2023. »



3) Northvolt Bankruptcy: Lessons and What Next, Jefferies, 27 novembre 2024 4) The Northvolt dilemma: can European EVs avoid relying on Asian batteries? Financial Times, 25 novembre 2024 5) Selon les estimations de Moody's, Automotive - Global, Outlook to negative on weaker sales, significant margin contraction, 16 octobre 2024 6) ACEA Pocket Guide 2024-2025, les données 2024 ne sont pas encore disponibles 7) Financial Times, Ford to cut 4,000 jobs in Europe, 20 novembre 2024 8) Barclays European Autos, Auto Parts EU 2025 CO2 targets unpacking the big gap, Barclays, 23 September 2024

L'échec de Northvolt : un symbole des ambitions européennes avortées

Fondée en 2017 pour concurrencer les géants asiatiques de la batterie (CATL, LG, etc.), la start-up suédoise est un symbole des ambitions de l'Europe dans la transition énergétique. Très rapidement, Northvolt lève des fonds pour des montants considérables (15 Mds€) en dette et en capital auprès de Volkswagen (actionnaire à 21 %), BMW (2,8 %), de grandes institutions financières (principalement Goldman Sachs) et plus marginalement de fonds publics. À fin 2022, Northvolt avait un carnet d'ordres pléthorique de 55 Mds\$, donc un engagement fort de la part des constructeurs.

Malheureusement, le management, trop ambitieux, a cherché à construire huit usines de haute technologie quasi simultanément sur huit lieux différents et deux continents. Faute de personnel qualifié suffisant dans ces technologies de pointe, de machines-outils maîtrisées, la première usine ne produit que 1 % de son objectif initial. Ceci a mené à un retrait de commandes de clients dont BMW et à une consommation de trésorerie monumentale puisqu'il lui reste à fin 2024, 5,8 Mds\$ de dettes contre 30 M\$ de liquidités³. Il reste toutefois quelques mois à Northvolt pour trouver de nouveaux financements grâce à une redimensionnement de son projet.

Grâce à d'autres projets (Verkor, ACC, PowerCo, etc.), l'Europe a tout de même réussi à augmenter sa part du marché mondial de la batterie de 3 % à 17 % depuis 2017, avec un revenu annuel de 81 Mds€ en 2023 après avoir dépensé plus de 6 Mds€ du budget de l'Union européenne (UE) pour soutenir les projets transfrontaliers de batterie et l'innovation⁴. Mais le marché est contrôlé à 70 % par les asiatiques et la plupart des trente projets européens de gigafactories (usines produisant des batteries pour véhicules électriques) ont été conçus et construits avec l'aide d'entreprises chinoises et coréennes. Ainsi, CATL et Stellantis ont annoncé co-construire une usine de batteries au lithium en Espagne, ce qui permettra à la Chine d'étendre son empreinte manufacturière sur le sol européen.

L'industrie automobile européenne tarde donc à se transformer en termes industriels afin de résister à l'agressivité des acteurs chinois, coupés du marché américain par les interdits géopolitiques. À ceci s'ajoute la « falaise » des règlements sur le CO2 menaçant les constructeurs automobiles avec des amendes pouvant atteindre plusieurs milliards d'euros.

Le marché européen de véhicules vendus (y compris le Royaume-Uni) s'est rétréci à 13,4 millions en 2024⁵, soit un recul de 17 % vs. 2018. La production européenne hors Royaume-Uni avait également fortement diminué de 18,5 %, à 12,2 millions en 2023⁶. Ces moindres volumes pèsent lourdement sur la structure de coûts des équipementiers automobiles. En outre, les coûts de production sont en hausse en raison de l'inflation des prix de l'énergie, des prix de la logistique et des salaires. Mais surtout, selon Jim Fairley, CEO de Ford Motors, la construction d'une voiture à motorisation électrique nécessite 40 % de main d'œuvre en moins qu'une voiture thermique⁷. Aussi, les constructeurs en Europe annoncent des réductions de capacités (Volkswagen, Ford).

À ceci s'ajoutent les ambitions de lutte contre le changement climatique de l'UE. À partir de 2025, les émissions moyennes de CO2 des nouvelles voitures doivent être réduites de 15 % par rapport aux niveaux de 2021, avec un objectif de réduction de 37,5 % d'ici 2030. Cela impliquerait que les ventes de voitures particulières en Europe atteignent un taux de pénétration des véhicules électriques (VE) de ≥28 % en 2025 (contre 21 % au S1-24, pour que l'ensemble du marché automobile soit conforme. Les constructeurs doivent respecter ces limites sous peine de sanctions financières pouvant aller jusqu'à un montant global de 15 Mds€.

La baisse du marché et les contraintes règlementaires impliquent une restructuration profonde du tissu industriel. Ainsi, l'association européenne des équipementiers automobiles⁸) indique qu'environ 56 000 emplois nets ont été perdus depuis 2020. D'autres suppressions d'emplois (32 000) ont été annoncées au cours du premier semestre de 2024 seulement.



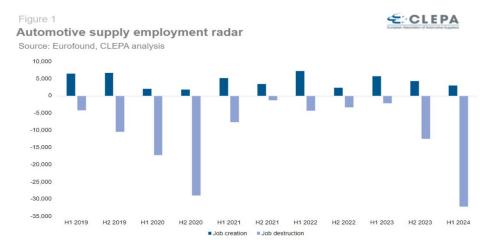


« La partie n'est pas finie pour les équipementiers européens, car il est peu probable que les nouveaux entrants se livrent une concurrence acharnée sur toutes les catégories de produits. »



9) Published on 22.10.2024, Press Release: Worst job losses in the automotive supply industry since the pandemic, CLEPA 10) BNP Paribas Exane Juillet 2024 Auto Suppliers/Expert access feedback: Chinese suppliers at the gates of Europe

Investir comporte des risques, notamment de perte en capital, prenez-en connaissance. Ce document n'a pas pour objectif de promouvoir l'investissement en direct.



CLEPA Data Digest #16 - October 2024

Et ce n'est qu'une question de temps avant que les constructeurs automobiles en Europe commencent à s'approvisionner en composants auprès de fournisseurs chinois. Des processus de validation courts, des empreintes dans les pays à bas coûts (Europe de l'Est, Maroc), une présence tout au long de la chaîne de valeur (des batteries aux voitures finies), des stratégies commerciales agressives et une forte capacité à absorber les pertes à court terme expliquent pourquoi les coûts des fournisseurs chinois sont de 20 % à 30 % inférieurs à ceux des fournisseurs occidentaux. Dans ce contexte, les nouveaux entrants sont très bien placés pour gagner des parts de marché en Europe au cours des trois à cinq prochaines années.

Quelles portes de sorties peut-on imaginer?

La partie n'est pas finie pour les équipementiers européens, car il est peu probable que les nouveaux entrants se livrent une concurrence acharnée sur toutes les catégories de produits. Les fournisseurs chinois ont un avantage concurrentiel certain en matière d'électronique et de logiciel, les positionnant au premier rang pour toutes les applications de divertissement et pour la conduite autonome. Cependant, pour les pièces complexes et lourdes (telles que la motorisation, la transmission, le châssis, les sièges), les producteurs chinois ne sont pas des leaders technologiques. Ce sont davantage les fournisseurs européens qui ont développé un fort savoir-faire et des normes de qualité et de fiabilité élevées depuis des décennies.

En parallèle, les constructeurs automobiles se sont engagés dans des négociations pour modifier le règlement européen concernant l'obligation de réduire les émissions de CO2 des flottes vendues à fin 2025. Ils incitent également les consommateurs avec des efforts sur les prix des véhicules neufs. Par ailleurs, certains gouvernements revoient enfin à la hausse leur politique de subventions aux consommateurs. Alors que la trajectoire environnementale européenne de neutralité carbone à fin 2050 est claire et ambitieuse, sa politique industrielle souffre d'une vraie structuration. Ceci au prix d'un impact négatif sur l'environnement.

Le présent commentaire n'est fourni qu'à titre d'information. Les opinions exprimées par le groupe La Française sont basées sur les conditions de marché actuelles et sont susceptibles d'être modifiées sans préavis. Ces opinions peuvent différer de celles des autres professionnels de l'investissement. Publié par La Française Finance Services, siège social situé au 128, boulevard Raspail, 75006 Paris, France, société réglementée par l'Autorité de Contrôle Prudentiel en tant que prestataire de services d'investissement, sous le n° 18673 X, filiale de La Française. Crédit Mutuel Asset Management : 128, boulevard Raspail 75006 Paris est une société de gestion de portefeuille agréée par l'Autorité des marchés financiers sous le n° GP 97 138. Société anonyme au capital de 3 871 680 € RCS Paris n° 388 555 021, le Crédit Mutuel Asset Management est une filiale de Groupe La Française, holding de gestion d'actifs du Crédit Mutuel Alliance Fédérale.

Les informations contenues dans ce document ne sauraient constituer un conseil en investissement, une proposition d'investissement ou une incitation quelconque à opérer sur les marchés financiers. Les appréciations formulées reflètent l'opinion de leurs auteurs à la date de publication et ne constituent pas un engagement contractuel du Groupe La Française. Ces appréciations sont susceptibles d'évoluer sans préavis dans les limites du prospectus qui seul fait foi. Le Groupe La Française ne saurait être tenu responsable, de quelque façon que ce soit, de tout dommage direct ou indirect résultant de l'usage de la présente publication ou des informations qu'elle contient. La présente publication ne peut être reproduite, totalement ou partiellement, diffusée ou distribuée à des tiers, sans l'autorisation écrite préalable du Groupe La Française.

Coordonnées internet des autorités de tutelle : Autorité de Contrôle Prudentiel et de Résolution (ACPR) www.acpr.banque-france.fr, Autorité des Marchés Financiers (AMF) www.amf-france.org.